



Checkliste zu den Gründervoraussetzungen

Grundsätzlich:

für eine erfolgreiche Firmengründung unerlässlich sind:

- eine realistische Selbsteinschätzung
 - eine realistische Einschätzung des wirtschaftlichen Umfelds
 - die Bereitschaft, einige Jahre viel zu arbeiten und dabei unter Umständen wenig(er) zu verdienen
-

Bin ich ein Unternehmertyp?

Je öfter Sie die folgenden Aussagen bestätigen, desto eher erfüllen Sie die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Gründung

Persönliche Voraussetzungen	
Sie setzen sich selbst Ziele und verfolgen diese selbstständig und organisiert	<input type="checkbox"/> okay
Ihre Person können Sie positiv und überzeugend darstellen	<input type="checkbox"/> okay
Sie bewältigen andauernde Stresssituationen und arbeiten gezielt an Problemlösungen	<input type="checkbox"/> okay
Die Bereitschaft, Risiken einzugehen und Rückschläge zu akzeptieren, ist vorhanden	<input type="checkbox"/> okay
Sie sind emotional und körperlich belastbar	<input type="checkbox"/> okay
In den vergangenen 3 Jahren waren Sie selten krank	<input type="checkbox"/> okay
Die Entscheidung für die Selbstständigkeit wurde mit der Familie abgesprochen	<input type="checkbox"/> okay
Freizeit und Zeit für Hobbys und Familie sind in den ersten Jahren eingeschränkt	<input type="checkbox"/> okay
Sie sind bereit, in den ersten Jahren überdurchschnittlich viel zu arbeiten	<input type="checkbox"/> okay
Bezugspersonen (Partner, Familie, Freunde) sind bereit, mich zu unterstützen	<input type="checkbox"/> okay
Sie nehmen in Kauf, vorerst kein regelmäßiges und stabiles Einkommen zu erzielen	<input type="checkbox"/> okay
Es gibt keine privaten Einflüsse, die Ihr Vorhaben behindern könnten	<input type="checkbox"/> okay
Finanzielle Rückschläge sind zu verkraften – ausreichende Reserven sind vorhanden	<input type="checkbox"/> okay

Fachliche Kompetenz	
Ihre Berufserfahrung bzw. Berufsausbildung entspricht der Branche , in der Sie sich selbstständig machen wollen	<input type="checkbox"/> okay
Sie verfügen über kaufmännisches oder betriebswirtschaftliches Know-how und sind in der Lage u. a.:	
den Finanzbedarf für die Gründung fest zu stellen	<input type="checkbox"/> okay
zu errechnen, wie viel Startkapital Sie selbst einbringen müssen	<input type="checkbox"/> okay
zu errechnen, wie viel Geld Sie wirklich benötigen	<input type="checkbox"/> okay
Sie verfügen über ausreichend branchenspezifische Kenntnisse, Sie haben u. a.:	<input type="checkbox"/> okay
die Marktentwicklung analysiert, mit der Geschäftsidee liegen Sie richtig	<input type="checkbox"/> okay
die Konkurrenzsituation und Preisgestaltung geprüft	<input type="checkbox"/> okay
die Rentabilität des Unternehmens abgeschätzt	<input type="checkbox"/> okay
Unternehmerische Fähigkeiten	
Erfahrungen im Vertrieb und Kenntnisse zur Kundenakquisition sind vorhanden	<input type="checkbox"/> okay
Als Gesprächspartner sind Sie überzeugend und können mit Ihren Ideen begeistern	<input type="checkbox"/> okay
Erste Kontakte zu Kunden haben Sie bereits geknüpft	<input type="checkbox"/> okay
Sie sind in der Lage im Team zu arbeiten und Aufgaben an Mitarbeiter zu delegieren	<input type="checkbox"/> okay
Folgende Eigenschaften sind für Sie charakteristisch:	
Überzeugungskraft	<input type="checkbox"/> okay
Verkaufstalent	<input type="checkbox"/> okay
Durchsetzungsvermögen	<input type="checkbox"/> okay
Flexibilität	<input type="checkbox"/> okay
Entscheidungsfähigkeit	<input type="checkbox"/> okay
Innovationsfähigkeit	<input type="checkbox"/> okay
Organisationstalent	<input type="checkbox"/> okay